

# ValPer (Allport)

## Valores de la persona

El estudio de valores pretende medir la importancia relativa de seis intereses o motivos básicos en la personalidad:

- a) Teórico
- b) Económico
- c) Estético
- d) Social
- e) Político
- f) Religioso.

La escala se diseñó principalmente para utilizarse con estudiantes preuniversitarios e universitarios; consiste en diversas preguntas, basadas en una variedad de situaciones familiares, para las que se proporcionan dos respuestas alternativas en la Parte I y la Parte II. En total hay 120 respuestas, 20 de las cuales se refieren a cada uno de los seis valores.

Es posible que unos cuantos obtengan perfiles casi planos, lo cual indica que, según esta prueba, favorecen por igual los seis valores. Sólo tienen significado los picos o depresiones más grandes en los perfiles.

La mayoría de los sujetos requieren aproximadamente 20 minutos para responder a las preguntas de la prueba, pero algunos pueden necesitar cinco o diez minutos adicionales. Aunque no se les debe detener antes de que terminen, se les sugiere que no utilicen demasiado tiempo en las preguntas.

---

C. de Identidad: 01

Nombre: Sr. ejemplo

Fecha de Nacimiento: 13 de May de 1975

Sexo: Hombre

Estado Civil: Soltero

---

C. de Identidad: 01

Nombre: Sr. Ejemplo

Sexo: Hombre

Fecha de Aplicación: 13 de June de 2015

### TEÓRICO (Búsqueda de la verdad)

#### Teórico alto

El interés dominante de estas personas es la búsqueda de la verdad. Están interesados en procesos de razonamiento lógico y secuencial.

Personas con puntuaciones altas tienden a intelectualizar, a poner en orden y a relacionar todo dentro de un sistema lógico. Más que aceptar las cosas por su valor aparente, tienden a ser objetivos, críticos e inclinados a buscar los hechos.

Se inclinan por las ideas, datos y cosas más que a la gente. Tratan de ordenar y sistematizar el conocimiento con investigación y validación.

Ejemplos de profesiones: científico, ingeniero, administrador de negocios, actuario, físico, piloto comercial, diseñador de sistemas.

### ECONÓMICO (Deseo de riqueza)

#### Económico promedio

Esta persona de acuerdo a las puntuaciones obtenidas en esta escala no presenta interpretación.

### ESTÉTICO (Apreciación de la belleza)

#### Estético promedio

Esta persona de acuerdo a las puntuaciones obtenidas en esta escala no presenta interpretación.

### SOCIAL (Interés por la gente)

#### Social alto

Estas personas buscan mejorar el bienestar de otros a través de servirles y procurar ayudar a toda clase de gente, ya sean maltratados o minusválidos, pobres o enfermos. Los impulsa un sentido de justicia social, y sus juicios son subjetivos, matizados de emociones e idealismo.

Frecuentemente tienen conflictos con los de alto valor económico.

Profesiones: psicólogo social, instructor, clérigo, maestro.

### POLÍTICO (Búsqueda de poder sobre otros)

#### Político muy alto

Estas personas tienen poder y posición, de naturaleza individual, se colocan por encima de otros en la estructura organizacional. Disfrutan el ser influyentes pero nunca están conformes con lo que tienen y siempre buscan más, se sienten muy estimulados por el reconocimiento personal, y por ello están dispuestos a soportar muchas adversidades con tal de tener el privilegio de influir en las acciones de otros.

Profesiones: director, gerente, sacerdote, líder laboral, fiscal.

### REGULATORIO (Respeto por las normas y la autoridad)

#### Regulatorio bajo

Independientes e individualistas, estas personas quieren estar libres de códigos preestablecidos y apartarse de los convencionalismos. Se resisten al apego y a que otros les digan como hay que hacer algo. Pueden interpretar la ley para sus propias necesidades y racionalizar para justificar sus acciones individuales.

Profesiones: empresario, artista, vendedor, político, publicista.

C. de Identidad: 01

Nombre: Sr. Ejemplo

---

Sexo: Hombre

Fecha de Aplicación: 13 de June de 2015

*Notas agregadas por elAplicador*

El Candidato tiene 5 años de experiencia en el puesto.

En la entrevista se mostro muy confiado, tiene mucha fluidez verbal.