

C. de Identidad:

Nombre:

Edad:

Sexo:

Fecha de Aplicación: 22 de Septiembre de 2015

Interpretación de la Gráfica

DGV.- Disposición General para la Venta: Muestra una disposición general para la venta ligeramente menor que el promedio de la mayoría de la gente, es decir, posee cierta facilidad para establecer relaciones con los demás, tiene una actitud hasta cierto punto combativa y el suficiente control de sí mismo que le podrían ayudar en actividades relacionadas con la venta.

R.- Receptividad: Es una persona que intenta entrar en empatía con los demás. Su capacidad de escuchar, comprender, adaptarse a personas y circunstancias, de autocontrol y resistencia a la frustración, están ligeramente abajo del promedio.

A.- Agresividad: Es una persona activa y dinámico, cuenta con capacidad para soportar y provocar situaciones conflictivas con el deseo de ganar, posee una actitud dominante por poder o ascendencia, seguro de sí, gusta de riesgos.

I.- Comprensión: Es una persona que no lo caracteriza la empatía y objetividad en sus relaciones humanas, no es intuitivo ni integrador.

II.- Adaptabilidad: Puede llegar a adaptarse a situaciones y personas, y ser flexible en actividades tanto intelectuales como de relación, estas cualidades están ligeramente abajo del promedio de la norma.

III.- Control de sí mismo: Es un individuo controlado, dueño de sí mismo, capaz de una buena administración de su potencial psicológico o físico, es una persona organizada y perseverante, hábil para ocultar sus sentimientos.

IV.- Tolerancia a la frustración: Es una persona que soporta adecuadamente las acciones frustrantes, capaz de comprender los fracasos y de no personalizar las situaciones en que se ve implicado.

V.- Combatividad: Es una persona capaz de entrar en conflictos y soportar los desacuerdos, posee agresividad comercial.

VI.- Dominio: Es una persona que muestra un índice de dominio ligeramente menor que el promedio de la mayoría de la gente, es decir, tiene el potencial para dominar, manipular, persuadir y cautivar, aún cuando la mayoría de las veces no lo hace.

VII.- Seguridad: Es un individuo seguro de sí mismo, que le gustan las situaciones novedosas e inesperadas, capaz de enfrentarse a riesgos.

VIII.- Actividad: Es una persona activa que no le gusta la pasividad.

IX.- Sociabilidad: Es extrovertido, capaz de crear nuevos contactos y convivir con los demás, es sensible a las relaciones humanas y prefiere estar acompañado que solo.

Escala	PD	PT
DGV	8	3
R =	17	3
A =	11	4
I +	2	2
II +	3	3
III +	6	6
IV +	6	5
V +	5	5
VI +	2	3
VII +	3	5
VIII +	1	4
IX +	4	4



